**BIÊN BẢN PHỎNG VẤN**

# Thông tin chung

## Thời gian:

* Lúc 19h – Ngày 06/03/2024

## Địa điểm:

* Quán Cafe Giáng My, 131 Hoài Thanh, Mỹ An, Ngũ Hành Sơn, Đà Nẵng

## Thành phần tham gia phỏng vấn

* Người được phỏng vấn: Khách hàng – Người quản lý Café Giáng My
* Người phỏng vấn: Các thành viên nhóm 9 lớp 48K14.2

# Mục đích buổi phỏng vấn:

* Thu thập thông tin, thảo luận và xác định các yêu cầu cho việc thiết kế hệ thống quản lý kinh doanh dựa trên mong muốn của khách hàng.

# Khái quát yêu cầu

* Dựa trên nhu cầu của khách hàng, đã thảo luận về các yêu cầu chức năng và phi chức năng của hệ thống quản lý kinh doanh.
* Liệt kê chức năng và phi chức năng:

+ Yêu cầu chức năng:

* + Chức năng đăng nhập
  + Chức năng thêm mới, chỉnh sửa, xóa đồ uống
  + Chức năng quản lý doanh thu
  + Chức năng đặt đồ uống tại quầy
  + Chức năng thanh toán

+ Yêu cầu phi chức năng:

* Yêu cầu về đối tượng sử dụng hệ thống và ưu tiên sử dụng trên máy tính.
* Phương thức order và mong muốn hỗ trợ các loại order.
* Thêm các chức năng như tích điểm và chiết khấu cho khách hàng.
* Thời gian triển khai, giao diện, ngôn ngữ hỗ trợ
* Báo cáo doanh thu, in hóa đơn, quản lý danh mục món và bảo mật hệ thống.
* Hỗ trợ sau khi triển khai và ngân sách dự kiến cho dự án.

# Chi tiết yêu cầu

## Yêu cầu chức năng:

### Chức năng đăng nhập:

* Đăng nhập vào hệ thống để thực hiện các chức năng mong muốn, bằng cách nhập tên tài khoản và mật khẩu được cung cấp

### Chức năng thêm mới, chỉnh sửa và xóa đồ uống: (Chỉ người quản lý được sử dụng chức năng này)

* Cần thêm đồ uống mới thì thêm thông tin đồ uống (Mã đồ uống, tên đồ uống, kích cỡ, giá và hình ảnh) vào danh mục tương , có thể chỉnh sửa hoặc xóa món khỏi danh mục.

### Chức năng quản lý doanh thu:

* Chức năng này cho phép xem tổng doanh thu theo từng ngày và người thực hiện kết ca tổng tiền ngày hôm đó (Nhân viên hoặc quản trị viên).
* Bên cạnh đó, chức năng này còn có thể tạo phiếu thu và phiếu chi, thông tin trên phiếu cần có mã phiếu, người lập phiếu, ngày giờ lập phiếu, số tiền để quản lý số tiền thu chi trong ngày của quán.

### Chức năng đặt món tại quầy:

* Chức năng này sẽ hiển thị danh mục các đồ uống (theo nhóm phân loại), người dùng có thể chọn nhóm đồ uống, xem danh sách đồ uống trong từng nhóm, chọn đồ uống, hủy đồ uống chọn lại hoặc xác nhận order.

### Chức năng thanh toán:

- Hệ thống sẽ tạo hóa đơn cho khách sau khi yêu cầu thanh toán. Mỗi hóa đơn có duy nhất một mã hóa đơn. Thông tin hóa đơn bao gồm: Thời gian thanh toán, tên các đồ uống đã chọn, kích cỡ, số lượng theo từng loại đồ uống, thành tiền từng đồ uống, thành tiền, chiết khẩu, tổng thanh toán.

- Ngoài ra khi thanh toán nhân viên xin và nhập mã hóa đơn, số điện thoại của khách hàng vào hệ thống để ghi nhận số lần và áp dụng ưu đãi giảm giá cho khách. (nếu có)

- Cách tính: thành tiền từng đồ uống = số lượng\*giá tiền của từng đồ uống , thành tiền = tổng thành tiền từng đồ uống, tổng thanh toán = tổng thành tiền – chiết khấu. (nếu có)

- Sau khi tính toán, hệ thống hiển thị chức năng chọn “Thanh toán” và “Thanh toán & In hóa đơn” để lựa chọn theo nhu cầu khách hàng.

## Yêu cầu phi chức năng:

- Phông chữ dễ nhìn, cỡ chữ to, rõ ràng.

- Hình ảnh trực diện, màu sắc bắt mắt, có thể sử dụng các gam màu tươi sáng để tạo điểm nhấn và thu hút sự chú ý của người sử dụng.

* Hỗ trợ và bảo trì:
* Đảm bảo sẵn sàng cung cấp hỗ trợ kỹ thuật và bảo trì định kỳ để đảm bảo hoạt động liên tục và ổn định của ứng dụng.
* Cung cấp tài liệu hướng dẫn sử dụng và hỗ trợ khách hàng thông qua email, hotline hoặc chat trực tuyến để giải đáp mọi thắc mắc và phản hồi từ khách hàng.
* Tích điểm và Chiết khấu cho khách hàng:
* Khi khách hàng thanh toán tại quán, hệ thống sẽ ghi nhận số điện thoại của khách hàng để không chỉ tích điểm mà còn ghi nhớ số lần khách đến quán. Mỗi lần khách hàng thanh toán, hệ thống sẽ tính toán số điểm tương ứng với số tiền chi tiêu và cập nhật số lần khách đến quán.
* Dựa trên số lần khách đến quán, hệ thống sẽ áp dụng các ưu đãi chiết khấu tương ứng. Ví dụ: khi khách đến ba lần, họ sẽ được giảm 3%, bảy lần sẽ là 5%, và khi đạt 10 lần, họ sẽ nhận được ưu đãi chiết khấu 10% cho các lần mua hàng tiếp theo.
* Hệ thống sẽ tự động tính toán và áp dụng các ưu đãi này cho hóa đơn của khách hàng khi họ chọn thanh toán.

# Chi tiết nội dung phỏng vấn:

**Người phỏng vấn:** Dạ con chào chú, chúng con đang tiến hành nghiên cứu để phát triển một hệ thống quản lý bán hàng phù hợp với nhu cầu của quán. Mục tiêu của cuộc phỏng vấn hôm nay là hiểu rõ hơn về hoạt động kinh doanh của quán và nhu cầu cụ thể về hệ thống quản lý kinh doanh. Các thông tin thu thập được sẽ giúp chúng con xây dựng một giải pháp phù hợp và hiệu quả nhất cho quán của chú.

**Người phỏng vấn:** Vậy xin hỏi chú là quán của chú đã hoạt động được bao lâu rồi ạ?

**Khách hàng:** Ở đây là cơ sở thứ 2, lần đầu tiên chú kinh doanh là năm 1999, kinh doanh quán cà phê.

**Người phỏng vấn:** Vậy khách hàng mục tiêu của quán chú là ai ạ?

**Khách hàng:** Quán là mở từ năm 1999 nên thành ra con biết là đã có nhiều dạng khách hàng tới, chủ yếu là sinh viên, người lao động hoặc là một số là công nhân, nhân viên đi làm,...

**Người phỏng vấn:** Dạ quán của chú cung cấp dịch vụ tại chỗ hay là mang đi ạ?

**Khách hàng:** Chủ yếu ở đây đa số là phục vụ tại chỗ cho khách.

**Người phỏng vấn:** Vậy số lượng nhân viên đang làm ở quán chú là bao nhiêu ạ?

**Khách hàng:** Khoảng một ca làm là từ 6h sáng cho tới 10h đêm, là cỡ từ 5-6 nhân viên, kể cả pha chế.

**Người phỏng vấn:** Dạ quy trình bán hàng hiện tại của quán được thực hiện như thế nào?

**Khách hàng:** Khi khách vào thì nhân viên mang menu cho khách order, sau đó thì nhân viên nhập máy rồi xong là bưng món ra thôi.

**Người phỏng vấn:** Hiện tại quán chú đang sử dụng những phương thức thanh toán nào?

**Khách hàng:** Có 2 phương thức thanh toán là chuyển khoản hoặc tiền mặt.

**Người phỏng vấn:** Dạ cho con hỏi là quán có sử dụng phần mềm quản lý nào trước đây hay chưa?

**Khách hàng:** Bây giờ chú đang sử dụng một cái phần mềm là phần mềm máy Pos365, còn trước đó là Ocha nhưng mà sau đó cũng không sử dụng nữa thấy không hiệu quả.

**Người phỏng vấn:** Hệ thống đó có hoạt động ổn định hay không hả chú?

**Khách hàng:** Nói về đang hoạt động thì cũng không. Mọi thứ đều cũng đang tạm được nhưng mà có điều là phần máy chạy nó bị chậm lắm! Có nghĩa là nó không có được mượt mà đôi lúc là xử lý những đơn hàng nó rất là chậm, phải chờ.

**Người phỏng vấn:** Vậy bây giờ tụi con sẽ giúp chú sẽ làm một hệ thống mới cho cửa hàng của chú và đối tượng sử dụng sẽ là ai ạ?

**Khách hàng:** Đối tượng sử dụng là người sử dụng máy đúng không?

**Người phỏng vấn:** Người sử dụng hệ thống ạ.

**Khách hàng:** Nếu như con làm ra được một cái phần mềm mà những người bán hàng rong, những người bán buôn nhỏ lẻ ở vỉa hè,.có thể sử dụng, thân thiện như thế thì thành công, là càng tốt, tụi con nên tập trung vào đó.

**Người phỏng vấn:** Vậy thì ai sẽ là người sử dụng ạ, nhân viên hay là khách hàng, hay chú muốn cả hai ạ?

**Khách hàng:** Cả hai người đều dùng thì tốt, vì nên dùng là dùng cả hai người, dễ dàng cho khách hàng sử dụng.

**Người phỏng vấn:** Sử dụng theo ý khách hàng muốn đúng không ạ?

**Khách hàng:** Đúng rồi, người ta muốn sử dụng như thế nào, hay xem và lựa chọn đồ uống theo ý muốn thì rất tốt, thân thiện với người dùng.

**Người phỏng vấn:** Chú muốn hệ thống quản lý kinh doanh của mình là sử dụng thông qua ứng dụng di động hay là trang web trên máy tính.

**Khách hàng:** Chú muốn thông qua máy tính.

**Người phỏng vấn:** Dạ chú muốn phương thức order sẽ thông qua nhân viên hay là khách hàng tự order?

Khách hàng: Cả 2, nếu khách hàng không rõ thì nhân viên có thể hỗ trợ.

**Người phỏng vấn:** Ngoài những chức năng cơ bản của hệ thống như gọi món, thêm món và thanh toán, ngoài ra chú có mong muốn thêm một chức năng nào nữa không, ví dụ như là chức năng giảm giá cho khách hàng?

**Khách hàng:** Chắc chắn rồi, chú có những mong muốn như sau là khi thanh toán hệ thống không chỉ có thể tiếp nhận và ghi nhớ số điện thoại của các khách hàng mà còn có thể tính toán được số lần khách đến quán, từ đó thì ta có thể có những ưu đãi tương đương, chả hạn như nếu khách đến ba lần thì sẽ trừ đi chiết khấu 3%, bảy lần sẽ là 5% và 10 lần thì 10%.

**Người phỏng vấn:** Chú có yêu cầu gì về thời gian triển khai và thực hiện phần mềm không?

**Khách hàng:** Nếu có thể thì vào cuối quý ba sản phẩm có thể hoàn thiện được thì tốt.

**Người phỏng vấn:** Chú có yêu cầu gì về giao diện của hệ thống không, ví dụ như là giao diện, màu sắc hay là cỡ chữ?

**Khách hàng:** Phông chữ phải rõ ràng, hình ảnh phải trực diện, giao diện bắt mắt, dễ nhìn, phù hợp cho mọi lứa tuổi.

**Người phỏng vấn:** Chú mong muốn hiệu suất và tốc độ thực hiện của hệ thống là như thế nào?

**Khách hàng:** Nhanh và mượt mà là được.

**Người phỏng vấn:** Chú muốn hệ thống có thể hỗ trợ những ngôn ngữ nào?

**Khách hàng:** Tiếng việt là chủ yếu.

**Người phỏng vấn**: Về phần quản lý doanh thu thì chú muốn theo ngày, tuần hay theo tháng?

**Khách hàng:** Theo xu hướng hiện nay thì chú muốn hệ thống có thể báo cáo tổng doanh thu theo từng ngày.

**Người phỏng vấn:** Chú có cần hỗ trợ in hóa đơn không và những thông tin trong hóa đơn có thể bao gồm những gì?

**Khách hàng:** Thông tin trong hóa đơn ngoài những phần như gọi món, thêm món thì có thể thêm cả thông tin về số tiền giảm chiết khấu dựa vào số lượt đến quán. Nó không chỉ thể hiện sự quan tâm của quán đến khách hàng mà còn có thể thể hiện rõ ràng chi tiết số tiền phải trả, số tiền giảm giá và tổng tiền phải trả của mỗi hóa đơn.

**Người phỏng vấn:** Hệ thống cần hỗ trợ quản lý theo danh mục, phân loại món như thế nào?

**Khách hàng:** Bố trí đồ uống phải có hình ảnh to, tên đồ uống đó và các kích cỡ, giá từng đồ uống.

**Người phỏng vấn:** Mình có muốn phân loại nước riêng hoặc là cà phê riêng không ạ?

**Khách hàng:** Cũng nên bố trí theo nhóm nước như vậy. Ví dụ như nước truyền thống, nhóm cà phê hoặc là nhóm những sản phẩm mới

**Người phỏng vấn:** Để hệ thống không bị xâm nhập bởi người ngoài, chú muốn có chức năng bảo mật cho hệ thống không?

**Khách hàng:** Cái đó là tất nhiên phải có. Nếu phát hiện được những hành động bất thường thì phải hiển thị cảnh báo và gửi mã vào số điện thoại để đổi mật khẩu

**Người phỏng vấn:** Chú mong chúng con sẽ hỗ trợ những gì sau khi hệ thống được bàn giao?

**Khách hàng:** Hỗ trợ đến tay người tiêu dùng về cách sử dụng một cách hiệu quả.

**Người phỏng vấn:** Về bảo hành, chú muốn chúng con bảo hành mấy tháng?

**Khách hàng:** Bảo hành trọn đời phần mềm, còn máy thì tùy theo loại: 6 tháng, 9 tháng, 12 tháng. Về phần mềm thì cập nhật giao diện mới thông qua mail, hướng dẫn cách đăng nhập. Máy thì chỉ cần 12 tháng, còn phần mềm thì bào hành trọn đời

**Người phỏng vấn:** Chú có góp ý gì thêm cho hệ thống được hoàn thiện không ạ?

**Khách hàng:** Phát triển hệ thống nhanh nhất có thể để giảm bớt nhân công.

**Người phỏng vấn:** Chú hãy chia sẻ thêm về ngân sách dự kiến cho dự án thiết kế hệ thống quản lý kinh doanh?

**Khách hàng:** Trung bình 120 nghìn đồng đến 150 nghìn đồng cho 1 tháng

**Người phỏng vấn:** Buổi phỏng vấn đến đây là kết thúc rồi ạ. Chúng con cảm ơn chú đã hợp tác và giúp đỡ.